



*GameStop er en av verdens ledende detaljister innen tv- og dataspill med tilbehør (www.gamestop.no)
Under varemerket GameStop er det i dag ca 6400 butikker globalt hvor 180 ligger i Norge, Sverige, Danmark og Finland. Det nordiske hovedkontoret ligger i Malmø og vi har i dag over 1000 ansatte totalt i norden. I GameStop søker vi nå personer som deler vår lidenskap for spill og som ønsker å være med på å videreføre vår tradisjon med enestående service og markedsledende kompetanse.*

Store Manager i Tønsberg, Farmandstredet

Vi søker deg som har brennende interesse for tv- og dataspill og som er klar for utfordringen med å løfte vår butikk i Tønsberg til neste nivå. Som butikksjef har du ansvar for den daglige driften og måten du driver butikken på er den viktigste faktoren for butikkens resultat. For å lykkes som butikksjef i vår organisasjon må du triggas av å selge og du må kunne utvikle dine medarbeidere i salg og service. I GameStop vet vi at aktivt salg, der vårt personale er kontaktsøkende ovenfor kundene, gir et godt resultat både med tanke på kundeservice og i salgsresultater. Det er derfor viktig at du er en utadventt person med mye energi og at du liker å ta kontakt med andre mennesker.

Vi er veldig stolte av det faktum at våre kunder kommer tilbake til oss igjen og igjen.

Dette ser vi på som et bevis på at vi har butikker og personale som lever opp til kundens forventninger.

Vi er et globalt firma med over 46 000 medarbeidere og dette krever struktur og seriøsitet. Dette er naturligvis noe som vi forventer oss av våre medarbeidere og med butikksjef rollen kommer med et stort ansvar for blant annet budsjett, personale, kostnader og salg. Som butikksjef er du en del av et regionalt butikksjefnettverk der butikksjefene, i regionen, regelmessig treffes for å finne forbedringsmuligheter sammen med regionsjef.

I GameStop er vi overbevist om at vår suksess kommer fra personale med konkurranseinstinkt. Dette gjelder spesielt for deg som vil gå inn i rollen som butikksjef. Til rollen som butikksjef søker vi deg som hater å tape og der konkurranseinstinkt ditt stadig utvikler deg til å klare den neste utfordringen. GameStop oppfordrer konkurranseinstinkt og belønner sine butikksjefer gjennom ulike bonussystem og konkurranser.

Vi ønsker personer som har noen års erfaring med butikk salg, men dette er ikke et krav for å kunne søke. Erfaring fra en arbeidsplass hvor de driver aktivt salg er enda viktigere. Med dette mener vi at du som selger selv oppsøker kunden, og ikke venter til kunden oppsøker deg. Det er også ønskelig at du har erfaring med personalansvar. Konerspråket er engelsk og det er derfor viktig at du behersker språket både muntlig og skriftlig. For å kunne trives hos oss må du tiltrekkes av å jobbe i et firma der stadig forandring og rask vekst er en naturlig tilstand. GameStop har også gode karrieremuligheter for den rette personen, dette gjelder spesielt hvis du er villig til å flytte på deg.

Dersom beskrivelsen over føles skreddersydd for deg og du ønsker å komme inn i en av verdens mest veldrevne selskaper, send inn en søknad til kennethwestgaard@gamestop.com. Send din søknad så snart som mulig, men ikke senere enn 25.02.2012. Merk søknaden "SM 462" i emnefeltet.

Vi ser gjerne at du legger ved et bilde av deg selv. Ikke glem å legge ved lønnsforventning (bruttolønn pr måned), søknader uten lønnsforventning vil ikke bli behandlet.

For å tilstrebe en jevnere kjønnsbalanse oppfordres kvinner til å søke.

Join us in bringing power to the players!